

Werden Sie Vertriebspartner!

Bookelio vertreibt ein Reservierungssystem für Gastronomen. Es ersetzt das herkömmliche Reservierungsbuch. Dieses System ist in zwei Varianten erhältlich: entweder zum Kauf oder zur jährlichen Miete.

Nun kommen Sie ins Spiel. Sie haben Kontakte in die Gastronomie und sind ein Verkäufertyp? Dann bietet Bookelio Ihnen 2 Varianten an:

1. Vermitteln Sie Bookelio!

Kauft der durch Sie vermittelte Kontakt die Software, gilt folgende Provisionsstaffelung:

- (A) bis 4 Kunden: je 100,00
- (B) ab dem 5. Kunden: je 200,00
- (C) ab dem 10. Kunden: je 350,00
- (D) ab dem 25. Kunden: je 500,00

Mietet der durch Sie vermittelte Kontakt die Software, gilt folgende Provisionsstaffelung:

- (A) bis 4 Kunden: je 50,00
- (B) ab dem 5. Kunden: je 100,00
- (C) ab dem 10. Kunden: je 150,00
- (D) ab dem 25. Kunden: je 200,00

2. Investieren Sie in Bookelio!

Kaufen Sie ein Vertriebskontingent von 10 Lizenzen im Wert von 10.000 Euro und steigen sofort in der Staffelnungsstufe (D) ein.

Voraussetzung dafür ist der Vertrieb aller 10 Lizenzen. Der Zeitraum beläuft sich auf max. 1 Jahr ab Kauf des Kontingents. Sollten weniger als 10 Lizenzen vertrieben werden, gilt Staffelnungsstufe (B). Nach erfolgreichem Vertrieb der 10 Lizenzen, spätestens aber nach Ablauf des Vertragsjahres, erfolgt die Rückzahlung der Investition.

Anmerkungen:

Die Abrechnungen und Provisionsauszahlungen an den Vertriebspartner erfolgen monatlich. Die genannten Werte verstehen sich brutto inklusive der jeweiligen MwSt.